

Klar for digital treindustri

Den digitale hverdagen inntar treindustrien. – Kundene våre er flinke, men vi må hele tiden finne smartere og mer effektive måter å gjøre ting på, sier Vidar André Heggstad i Tretrek.

Av Georg Mathisen

– Vi håper vi får inn en mann til i løpet av året, sier Vidar André Heggstad. Sammen med kompanjong Ivar Kvalsvik utgjør han heltidsstaben i Tretrek. Men sunnmørsbedriften har mye å gjøre.

– Det går mye småmaskiner, men også store anlegg og sammensatte løsninger. Jeg skulle ønske vi så flere maskiner til under en halv million som er raske å levere, smiler han.

Tid for nye løsninger

– Vi har god kompetanse på de mulighetene som ligger i produktene våre, og vi har etter hvert bygd opp bredere kompetanse på digitalisering og lean, sier han. Han roser kunder som også vet hva de driver med og som dytter med seg Tretrek.

– Aller best blir resultatet når kunden og leverandøren bruker tid sammen, undersøker, oppdager og arbeider frem løsninger i fellesskap, mener han. – Disse kundene er mer samarbeidspartnere enn det vi oppfatter som klassiske kunder.

Gevinster
– Flere kunder ønsker å sy sammen fabrikkene sine til en helhetlig organisme som nesten kan betjene seg selv. De har større fokus på hvilke gevinster som ligger blant annet i digitalisering.

Gevinster

– Flere kunder ønsker å sy sammen fabrikkene sine til en helhetlig organisme som nesten kan betjene seg selv. De har større fokus på hvilke gevinster som ligger blant annet i digitalisering.

Vidar André Heggstad vil gjerne avlive myten om at maskiner må komme fra samme produsent og være temmelig jevn-gamle for å kunne snakke sammen.

Mye handler om å få maskinene til å snakke med hverandre. Det er ikke slik at de må komme fra samme produsent for at det skal være mulig, understreker Vidar André Heggstad.

– Det finnes mange gode leverandører rundt i Norge som klarer å sy sammen eksisterende systemer for å få maskinene til både å gi og ta informasjon. Hvis én maskin er ti år

gammel, én er fem år og én helt ny, kan de likevel snakke med hverandre. Det er kanskje den mest utbredte misforståelsen vi møter, det at du må ha én leverandør som skal levere alt.

Glad i endring

Selv elsker han endring og mener at industrien går en interessant tid i møte. Det er når ting ikke står stille, at det er spennende, og det er der mulighetene ligger.

– Spesielt for kundene våre. Det ligger så mange muligheter i den teknologien som er tilgjengelig i dag. Norge er kanskje ikke i fremste rekke når det gjelder automatisering av industrien, men det er veldig mange som allerede har gått

et godt stykke på veien. Vi må stadig prøve å finne både smartere og mer effektive måter å gjøre ting på, ifølge Heggstad.

Det koster å digitalisere. Men når det går an å få maskinene til å gjøre mer og å få bedre kontroll over det de gjør, så er mange raske til å hive seg på likevel.

Leverandør stengte

For Tretrek betyr det overskudd i fjor, etter et salg på rundt 12

millioner kroner. Firmaet gikk inn i 2019 med ganske stor ordresreserve. Samtidig blir det utfordringer og ekstraarbeid når en produsent stenger dørene.

– Vi solgte ganske bra av maskiner fra Griggio. Da de stengte, hadde vi fem-seks maskiner under bygging der. Dette er maskiner som blir bygd spesielt til hver enkelt kunde. Vi har funnet nye, tilsvarende løsninger til de fleste, men én ordre måtte vi hava-

rere sammen med kunden, sier Vidar André Heggstad.

– Det som er sikkert, er at dette ryktes i utlandet. Vi har hatt et renn av produsenter som vil prate med oss, så sommeren vil nok by på flere nyheter når vi har fått undersøkt og testet, sier han.



AkzoNobel

Unikt patentert bindemiddel gir 2 produkter i 1:

CUPRINOL IP
For industriell behandling av utvendig kledning.

For bedre økonomi!
Cuprinol IP har et meget høyt løststoffinnhold, hvilket innebærer at du kan bruke mindre grunnings- og allvevel få en høyere lagtykkelse! Grunningen har en meget bra innligning i treverket, noe som styrker vedheften. Den ligger overflaten godt og gir et riktig grunnet utseende. Grunningen er lett å påføre med de fleste påføringsutstyr som finnes i markedet. I og med at Cuprinol IP gir et bedre underlag, får du også en større valgfrihet til sluttprodukter.

Wood Finishes and Adhesives
www.akzonobel.com/wood/no